

**MONDELINGE VRAAG VAN DE HEER  
GAËTAN VAN GOIDSENHOVEN**

**AAN MEVROUW CÉCILE JODOGNE,  
STAATSSECRETARIS VAN HET  
BRUSSELS HOOFDSTEDELIJK  
GEWEST, BELAST MET  
BUITENLANDSE HANDEL EN  
BRANDBESTRIJDING EN DRINGENDE  
MEDISCHE HULP,**

**betreffende "de export van de Brusselse  
startups".**

*Mevrouw Cécile Jodogne, staatssecretaris (in het Frans).- De internationale activiteiten van MAD Brussels zijn het resultaat van intensief overleg en samenwerking met Brussels Invest & Export (BIE) en werden mogelijk gemaakt door de jaarlijkse subsidie die ze van mij ontvangen. In 2016 ging het om meer dan 150.000 euro.*

*Tien jaar geleden was BIE trouwens de enige Brusselse overheidsinstelling die specifiek belang hechtte aan de creatieve sector, met name mode, design en audiovisuele producties. Dat was nog voor de oprichting van MAD Brussels of screen.brussels.*

*Nu legt BIE dezelfde vooruitziende blik aan de dag in de digitale sector. Sinds 2011 is er immers al een soort Brusselse digitale hub in San Francisco. Elk jaar organiseert die het programma 'Connecting Brussels with Silicon Valley' om Brusselse bedrijven op de Noord-Amerikaanse technologiemarkt te introduceren. Aan de editie van 2016 namen vijftien Brusselse bedrijven deel. Daarnaast heeft ons kantoor in San Francisco verleden jaar dertig ondernemingen geholpen met prospectie.*

*In 2012 heeft het Brussels Gewest ook een kantoor geopend in India, dat als een tweede digitale hub beschouwd kan worden. India is een kolossale markt die sterk gericht is op de digitale sector. Het is bovendien een kweekvijver voor bewaarde en concurrerende ontwikkelaars en technische bedrijven die potentiële partners zijn voor Brusselse IT-bedrijven. In 2016 heeft de handelsmissie Smart Cities zeven Brusselse ondernemingen in staat gesteld zich te*

**QUESTION ORALE DE M. GAËTAN VAN  
GOIDSENHOVEN**

**À MME CÉCILE JODOGNE,  
SECRÉTAIRE D'ÉTAT À LA RÉGION  
DE BRUXELLES-CAPITALE,  
CHARGÉE DU COMMERCE  
EXTÉRIEUR ET DE LA LUTTE  
CONTRE L'INCENDIE ET L'AIDE  
MÉDICALE URGENTE,**

**concernant "l'exportation des start-up  
bruxelloises".**

**Mme Cécile Jodogne, secrétaire d'État.-** Avant d'exposer l'énergie déployée par Brussels Invest & Export (BIE) dans le secteur numérique, je voudrais revenir sur votre parenthèse concernant MAD Brussels.

Les activités développées à l'international par MAD Brussels sont le résultat d'une concertation et d'une collaboration intensive avec BIE. Elles peuvent être mises en œuvre grâce au subside que j'octroie annuellement à MAD Brussels, qui s'élevait à plus de 150.000 euros en 2016. BIE et MAD Brussels, de par leurs expériences complémentaires, ont donc toutes deux autant de mérite d'avoir permis à 519 créateurs et designers bruxellois d'exposer leur travail devant 600 éditeurs étrangers.

Il y a dix ans, BIE était par ailleurs la seule instance publique bruxelloise qui accordait une importance spécifique au secteur créatif, et plus particulièrement à la mode, au design et à l'audiovisuel. C'était avant la création de MAD Brussels ou de screen.brussels, avec qui BIE maintient de solides relations professionnelles.

Cette clairvoyance de BIE se confirme également au niveau du secteur numérique. Nous disposons en effet d'un hub digital bruxellois depuis 2011, grâce à l'ouverture d'un poste à San Francisco, au cœur de la Silicon Valley. Ce poste organise chaque année la mission "Connecting Brussels with the Silicon Valley", qui initie nos entreprises au marché technologique nord-américain.

En 2016, quinze pépites innovantes de l'économie bruxelloise ont ainsi participé à cet événement. La

*positioneren in drie steden in het zuiden van India.*

*Verder legt BIE de laatste jaren bijzonder veel nadruk op ICT in de jaarlijkse actieplannen. Van de acties die we ondernemen, is 13% uitsluitend op de ICT-sector gericht. Aan geen enkele andere sector worden meer acties en middelen besteed.*

*Na overleg met de sector, met name met de cluster Software Brussels, Brussels Enterprises Commerce and Industry (BECI), Agoria en startups.be, heeft BIE in 2016 zeven acties op touw gezet. In 2017 staan er elf acties gepland in de IT-sector, waaronder een aantal nieuwe, zoals de beurs Laval Virtual en twee handelsmissies voor 'export starters' naar Londen en Parijs.*

*Toch weerspiegelen die cijfers niet alles, want IT speelt eigenlijk een rol in alle sectoren. Zo zal BIE aanwezig zijn op de beurs Med-e-Tel in Luxemburg, dat in het teken staat van telegeneeskunde en e-gezondheid, dus ook van ICT. De beurs Cabsat In Dubai staat op zijn beurt in het teken van audiovisuele activiteiten, maar is uiteraard sterk op IT gericht.*

*Eigenlijk hebben alle 24 multisectoriële acties betrekking op de IT-sector. Zo leggen we bij onze missies naar Afrika de nadruk op financiële technologie en telecommunicatie.*

*Een ander voorbeeld is het Brussels Exporter Starters Program, dat zich richt op bedrijven die hun activiteiten willen uitbreiden naar de exportmarkt, waarvan de meerderheid actief is in de IT-sector. Ik merk ook op dat ICT en IT op de voorgrond geplaatst worden bij investeringen. 21% van de buitenlandse bedrijven die zich de laatste twee jaar in Brussel gevestigd hebben, was actief in de softwaresector.*

*Afgezien van de eigen activiteiten van BIE zie ik er ook op toe dat de digitale initiatieven van andere gewestelijke instellingen een internationale dimensie krijgen. Zo hebben we tijdens de Digital Week kopers en investeerders uitgenodigd die mogelijk geïnteresseerd zijn in Brusselse start-ups en is BIE betrokken bij het gewestelijke plan NextTech.brussels. Verder werkt BIE ook samen met de Smart Cities Manager van ons gewest en met startups.be.*

même année, notre bureau à San Francisco a accompagné, individuellement cette fois, trente entreprises dans leur prospection commerciale.

Un an après l'ouverture de ce poste à San Francisco, la Région bruxelloise a ouvert un poste en Inde, qui peut être considéré comme notre deuxième hub digital, puisqu'il est situé au sein d'un marché colossal, fort orienté vers le numérique. Ce pays représente un vivier de développeurs et d'entreprises techniques compétentes et compétitives, qui sont de potentiels partenaires pour les fournisseurs bruxellois de solutions en technologies de l'information. En 2016, une mission Smart Cities a permis de positionner sept entreprises bruxelloises dans trois villes du sud de l'Inde, à savoir Cochin, Chennai et Coimbatore.

Outre les services prestés par ces deux postes à l'étranger à forte connotation digitale, BIE a également mis un accent particulier ces dernières années sur le secteur des TIC dans son plan d'action annuel: 13% de nos actions sont exclusivement focalisées sur ce secteur, ce qui en fait le secteur le mieux représenté, tant en nombre d'actions qu'en budget y alloué.

Après consultation des entreprises du secteur du cluster Software Brussels, de Brussels Enterprises Commerce and Industry (BECI), d'Agoria et de startups.be, à qui j'octroie aussi un subside annuel, BIE a mené sept actions en 2016. En 2017, le plan d'action de BIE prévoit onze actions dans le secteur de l'IT, dont quelques nouvelles, notamment au salon de Laval Virtual, mais aussi deux missions pour les "export starters" à Londres et à Paris.

Le nombre d'actions dédiées à l'IT est cependant largement sous-estimé par ces chiffres. L'IT est en effet une ressource qui s'étale sur bien des secteurs. BIE organise par exemple une collectivité au salon Medetel à Luxembourg. Ce salon est répertorié dans les sciences de la vie, mais est focalisé sur la télémédecine et l'e-health, autant d'activités nourries par l'IT. Il en va de même pour le salon Cabsat, à Dubaï, qui est repris dans les activités audiovisuelles mais qui, lui aussi, est fortement estampillé IT.

Les 24 actions multisectorielles ont toutes un intérêt pour le secteur IT. Dans nos missions en

*Al deze voorbeelden tonen aan dat het Brussels Gewest, en BIE in het bijzonder, de internationale ontwikkeling van Brusselse IT-bedrijven en de digitale sector wel degelijk ondersteunt. Alleen zouden we al die initiatieven misschien wat meer in de kijker moeten zetten om aan te tonen wat we allemaal doen. Op het vlak van de inhoud en de resultaten van onze digitale strategie moeten we echter zeker niet onderdoen voor het AWEX, hoewel we het met heel wat minder middelen moeten stellen.*

Afrique, par exemple, nous mettons un accent tout particulier sur les activités "fintech", utiles à la "bancaarisation" accrue de ces économies, et sur les télécommunications.

Je pourrais également vous parler de la formation Best, qui s'adresse aux néo-exportateurs, majoritairement actifs dans l'IT, ou encore de la mise en avant des TIC et de l'IT dans les actions d'investissements. Ces deux dernières années, 21% des entreprises étrangères qui se sont implantées en Région bruxelloise étaient actives dans le secteur des technologies de l'information et de la communication, et plus particulièrement les softwares.

Outre les activités propres à BIE que je viens de vous exposer, je veille également à ce que les initiatives technologiques et numériques pilotées par d'autres acteurs en Région bruxelloise aient toutes une composante internationale. Par exemple, lors de la Digital Week, nous avons invité des acheteurs et des investisseurs susceptibles d'être intéressés par de jeunes start-up bruxelloises, mais BIE est également partie prenante du Plan régional NextTech.brussels BIE entretient aussi d'excellents contacts avec le Smart Cities Manager de la Région et collabore avec startups.be, notamment dans le cadre du Tech Startup Day.

Après avoir énuméré toutes ces initiatives, je crois avoir démontré que la Région bruxelloise, et BIE en particulier, soutient le développement international des entreprises bruxelloises du software et s'est bien dotée d'une liste d'actions internationales performantes en soutien du secteur numérique et de l'IT.

Je retiens de votre question que je devrais peut-être prendre exemple sur MAD Brussels et sur l'AWEX en matière de marketing, pour faire valoir plus largement les initiatives de BIE dans ce secteur important des TIC. Ce reproche peut être fait en matière de marketing, mais en matière de stratégie, de contenu et de résultats, je peux vous assurer que Bruxelles et BIE sont tout aussi performants, avec des moyens humains et financiers bien inférieurs à ceux de l'AWEX.